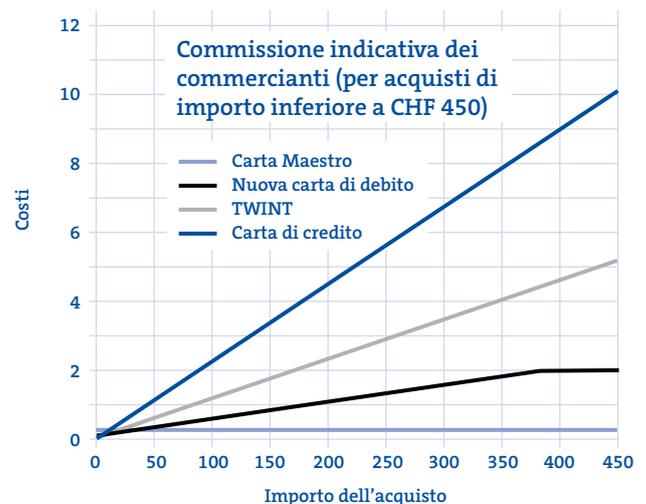
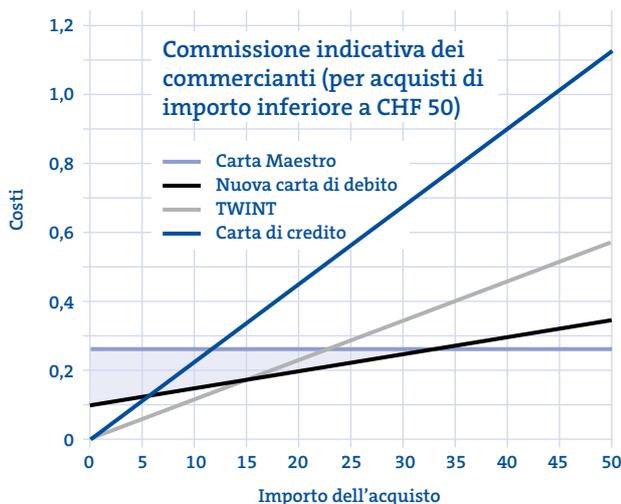


Factsheet Commissione dei commercianti.

Dichiarazioni chiave

- In termini di commissioni per i commercianti, la nuova carta di debito si colloca tra la carta Maestro e la carta di credito. La BCG non può influire sull'ammontare di queste commissioni (commissione dei commercianti).
- La nuova carta di debito offre al commerciante la possibilità di incrementare il proprio giro d'affari, ad esempio attraverso l'e-commerce / lo shopping online.
- Vengono mantenute tutte le altre possibilità di pagamento: oltre al denaro contante, i commercianti e i clienti possono continuare a scegliere tra TWINT, carta di credito e di debito.



Il grafico mostra i costi medi indicativi per i commercianti. Indicativo significa che non conosciamo i prezzi esatti.

In blu è indicato l'ambito in cui la nuova carta di debito è più conveniente della carta Maestro. L'importo medio delle transazioni (Maestro BCG) di acquisto in un negozio fisico (POS in Svizzera) ammonta a circa CHF 50.-; per carte di credito BCG ammonta invece a circa CHF 75.- fino a 80.-.

Cos'è la commissione dei commercianti?

La commissione dei commercianti è un compenso contrattualmente pattuito per l'esecuzione di transazioni con carte. Questa viene concordata dall'acquirer (impresa che assiste i commercianti, in qualità di partner contrattuali, per i pagamenti con carte) con il commerciante. Con la commissione dei commercianti, gli acquirer coprono i loro costi per l'elaborazione delle transazioni.

La BCG non conosce i contratti intercorrenti tra acquirer e commercianti. I contratti possono variare in base a settore, volumi, numero di transazioni ecc. Talune associazioni professionali hanno stipulato con gli acquirer accordi quadro per i loro soci, ad es. per beneficiare di un'assistenza ottimale o di condizioni migliori.

Maggiori informazioni:

www.six-payment-services.com

Cos'è la commissione d'interscambio?

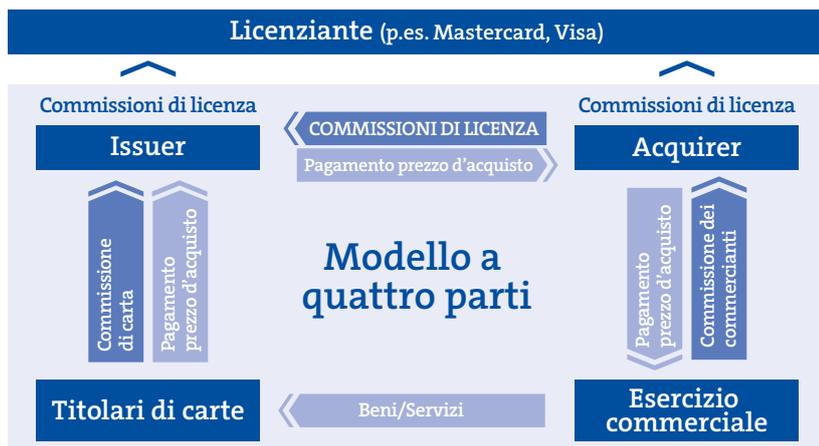
La commissione d'interscambio è un compenso pagato dall'acquirer alla banca che emette la carta per una parte dell'elaborazione delle transazioni. Con questo compenso, l'acquirer partecipa ai costi della banca che emette la carta (garanzia di pagamento, autorizzazione 24x7, clearing e settlement, gestione del rischio, prevenzione di frodi, ammortamento, ecc.)

La commissione d'interscambio viene stabilita dalle organizzazioni internazionali di carte (Mastercard, Visa) e in Svizzera viene verificata e autorizzata dalla Commissione della concorrenza (COMCO). La banca ottiene quindi una parte delle commissioni dei commercianti sotto forma di commissione d'interscambio. In caso di acquisto presso un negozio fisico (POS in Svizzera), la commissione per la nuova carta di debito è compresa tra 5 e 50 centesimi.

Maggiori informazioni:

www.mastercard.ch

Quali sono i ruoli nel modello a quattro parti?



Le quattro parti

| | |
|------------------------------|--|
| Issuer | Imprese che emettono le carte di debito e di credito a favore dei titolari di carte (ad es. banche). |
| Acquirer | Imprese che fanno incontrare commercianti e fornitori di servizi ai fini dell'accettazione di carte di credito, con i quali stipulano i contratti corrispondenti (p.es. Worldline, Concardis). |
| Titolari di carte | Persone che impiegano la loro carta, sia carte di credito sia carte di debito, per pagare un bene o un servizio. |
| Esercizio commerciale | Imprese che accettano il pagamento con carta di credito. |

Le commissioni

| | |
|-------------------------------------|--|
| Commissione dei commercianti | La commissione dei commercianti viene pagata dal commerciante all'acquirer. Di regola, viene riscossa in misura percentuale sull'importo delle transazioni effettuate presso i commercianti. Una parte della commissione dei commercianti viene trasferita dall'acquirer all'issuer sotto forma di commissione d'interscambio. |
| Commissione d'interscambio | Commissione che di norma viene pagata dall'acquirer all'issuer. Viene riscossa in misura percentuale sull'importo delle transazioni effettuate presso i commercianti. |
| Commissioni di carta | Commissioni che il titolare della carta paga all'issuer (ad es. commissione annua, commissioni per transazioni in valuta estera, interessi, ecc.) |

A quanto ammontano i costi dei vari mezzi di pagamento (contante, TWINT, carta)?

| | |
|-------------------------|---|
| Contante | I costi della gestione del contante ammontano, a seconda dello studio, fino all'1,5% del fatturato; secondo COMCO: in media lo 0,94%. (cfr. www.swiss-payment-association.ch) |
| TWINT | TWINT genera costi pari a circa l'1,0% fino all'1,3% (i contratti possono variare per settore, volume, numero di transazioni ecc.). (cfr. www.twint.ch) |
| Carta Maestro | L'impiego della carta Maestro costa ai commercianti una commissione fissa di circa 24 centesimi fino a 28 centesimi (i contratti possono variare per settore, volume, numero di transazioni ecc.). |
| Carte di debito | Per la nuova generazione di carte di debito (Debit Mastercard) la tariffa del maggiore acquirer (Worldline) ammonta allo 0,49% più 10 centesimi, ma non supera comunque i CHF 2.– per transazione (i contratti possono variare per settore, volume, numero di transazioni ecc.). |
| Carte di credito | Le carte di credito generano costi pari a circa il 2,0% fino al 2,5% dell'importo dell'acquisto (i contratti possono variare per settore, volume, numero di transazioni ecc.). |